



หลักสูตร Corporate Brand Ambassador การพัฒนา บุคลิกภาพก้าวสู่ตัวแทนองค์กร

วันที่ 17 สิงหาคม 2560 เวลา 9.00 น. – 16.00 น. ณ โรงแรมอมารีบูเลอวาร์ด สุขุมวิท 5 (BTS นานา)

หลักการและเหตุผล

“ภาพลักษณ์บุคลากรคือภาพสะท้อนขององค์กร”

เพราะบุคลากร...คือประตูด่านแรกขององค์กรในการพบปะติดต่อกับลูกค้า เป็นตัวแทนของความน่าเชื่อถือความไว้วางใจซึ่งเป็นปัจจัยอันดับต้นๆในการตัดสินใจเลือกซื้อสินค้าและบริการ เพียงแค่ไม่กี่วินาทีแรกพบสามารถ ส่งเสริม หรือ ปิดโอกาส ในการสร้างสัมพันธ์ภาพกับลูกค้าได้ทันที

ความประทับใจที่ดีส่งผลให้เกิดการซื้อซ้ำและบอกต่อ ในขณะที่เดียวกันหากลูกค้าได้รับประสบการณ์เชิงลบข้อมูลเหล่านี้ก็จะถูกเผยแพร่ไปอย่างรวดเร็วและยากที่จะแก้ไขสถานการณ์ต้องใช้ทั้งเวลาและงบประมาณให้ภาพลักษณ์องค์กรกลับมาดีดังเดิม

สำหรับองค์กรแล้วบุคลากรคือ “หัวใจ” สำคัญในการขับเคลื่อนธุรกิจให้บรรลุเป้าหมาย ภาพลักษณ์ของบุคลากรที่ดีมีความมั่นใจ รักการพัฒนาตนเองมุ่งสู่ความสำเร็จแต่งกายได้เหมาะสมตามโอกาสมีท่วงท่าที่สง่างามย่อมส่งผลให้เกิดความน่าเชื่อถือ ติดต่อประสานงานได้ราบรื่น มีประสิทธิภาพในการทำงานและประสบความสำเร็จ ช่วยยกระดับคุณภาพสินค้าและบริการให้สูงขึ้นไปอีกครองใจลูกค้าให้กลับมาใช้บริการต่อไปและสร้างภาพลักษณ์ที่ดีต่อองค์กรสมเป็นแบรนด์อันดับหนึ่งที่ลูกค้าเลือกเสมอ

หากบุคลากรในองค์กรของท่าน...

- ❖ มองข้ามความสำคัญของภาพลักษณ์ ละเลยการดูแลบุคลิกให้ดูดีในฐานะตัวแทนองค์กร
- ❖ แต่งกายแบบล้าลองด้วยความเคยชินไม่มีความเป็นมืออาชีพ ไม่น่าเชื่อถือ
- ❖ แต่งกายไม่เป็น ไม่มีความสมัยนิยม ไม่ส่งเสริมบุคลิกภาพ
- ❖ ขาดความมั่นใจในการสนทนาและสร้างความประทับใจกับผู้อื่น
- ❖ มีท่วงท่า อิริยาบถ ไม่เป็นที่น่าชื่นชม

หลักสูตร Corporate Brand Ambassadorจะทำให้บุคลากรของท่าน...

- ❖ เห็นความสำคัญของภาพลักษณ์และเกิดแรงบันดาลใจในการพัฒนาบุคลิกภาพ
- ❖ แต่งกายได้อย่างมืออาชีพ น่าเชื่อถือ เหมาะกับบทบาทหน้าที่และความรับผิดชอบ
- ❖ รู้วิธีการเลือกเครื่องแต่งกาย จัดแต่งทรงผม ได้เหมาะกับบุคคล
- ❖ มีความมั่นใจ กล้าแสดงออก สร้างความประทับใจกับผู้อื่นได้ในครั้งแรก
- ❖ มีท่วงท่าที่สง่างามเสริมบุคลิกภาพ

หัวข้อการเรียนรู้

- ❖ เรื่ององค์กรเรื่องของเรา
 - เรากำลังมอบอะไรให้สังคม
 - สิ่งที่เราไม่ได้ได้ในการขับเคลื่อนสู่ความสำเร็จ
- ❖ ก้าวไปข้างหน้าด้วยกัน
 - พร้อมรับมือกับปัญหาในทุกสถานการณ์
 - รู้เขารู้เราอย่างเข้าใจด้วย DISC
- ❖ สื่อสารอย่างมั่นใจยังก็สำเร็จ
 - พูดดีมีเสน่ห์หน้าเสียงชวนฟัง จังหวะโดนใจ
 - ฟังอย่างเข้าใจใครก็อยากคุยด้วย
- ❖ เป็นคนใหม่ที่ก้าวไกลกว่าเดิม
 - ภาพลักษณ์สู่ความสำเร็จ
 - แนวทางการพัฒนาตัวเอง
- ❖ ภาพลักษณ์ประทับใจในครั้งแรก
 - เคล็ดลับมัดใจด้วย S.W.A.T
 - การแต่งกาย ทรงผม ดูดีแบบมืออาชีพ
 - บุคลิกดีสร้างได้การยิ้ม ยืนเดินนั่งไหว
 - ใช้พลังภาษากายให้ได้ผลลัพธ์เชิงบวก

รูปแบบการอบรม

- ❖ การฝึกปฏิบัติให้เกิดทักษะและประยุกต์ใช้งานได้จริง
- ❖ การสาธิตด้วยสื่อการสอนมัลติมีเดียและการจำลองสถานการณ์
- ❖ การเล่นเกมสร้างความสัมพันธ์และเชื่อมโยงการเรียนรู้
- ❖ การร่วมกิจกรรมกลุ่มเพื่อให้เกิดการวิเคราะห์และสร้างสรรค์แนวทางพัฒนาด้วยตัวเอง
- ❖ การบรรยายสนุกสนานและเป็นกันเอง โดยให้ผู้เรียนเป็นศูนย์กลางการเรียนรู้



Perfect Training & Service Co.,Ltd.

บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

อัตราค่าลงทะเบียน

หลักสูตร Corporate Brand Ambassador การพัฒนา

บุคลิกภาพก้าวสู่ตัวแทนองค์กร

ราคาปกติท่านละ 4,500 บาท + VAT 7% (4,815 บาท)

สมัครก่อนวันที่ 10 สิงหาคม 2560 เหลือเพียงท่านละ 4,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

- ราคารวม เอกสารการอบรม / อาหารว่างและอาหารกลางวันตลอดหลักสูตร
- เฉพาะนิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้
- ใบเสร็จค่าลงทะเบียน สามารถนำไปบันทึกหักค่าใช้จ่ายทางบัญชีได้ 200 %

ลงทะเบียนเพื่อเข้าร่วมสัมมนา

ชื่อบริษัท /หน่วยงาน

ที่อยู่บริษัท

1. ชื่อ..... ตำแหน่ง..... Email
2. ชื่อ..... ตำแหน่ง..... Email
3. ชื่อ..... ตำแหน่ง..... Email
4. ชื่อ..... ตำแหน่ง..... Email
5. ชื่อ..... ตำแหน่ง..... Email

โทรศัพท์..... เบอร์ติดต่อ..... โทรสาร.....

หมายเหตุ



Perfect Training & Service Co.,Ltd.

บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

ที่อยู่ 16/54 แขวงสามยุค เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ 10150

Tel. 02-0445895 Mobile. 085-9386299

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0735553003036

- เชื้อชีวิตพร้อมส่งจ่าย บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด
- โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขา บางบอน เลขที่บัญชี 022-3-91431-4

หมายเหตุ : ผู้สมัครแจ้งยกเลิกการเข้าอบรมได้ ในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 10 วัน บริษัทฯ จะหักค่าธรรมเนียม 15 ของค่าสมัคร และในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 7 วัน บริษัทฯ คืนเงินร้อยละ 50 ของค่าสมัคร นอกเหนือจากนี้แล้ว บริษัทฯ จะไม่คืนเงินใดๆ ทั้งสิ้น การจองมีผลเมื่อชำระเงินเรียบร้อยแล้วและแสดงใบ Pay-in เพื่อเป็นหลักฐานในการสำรองที่นั่งเท่านั้น